

Une gestion



LMNP Classique



Résidence de Tourisme



Le Tréport (76)



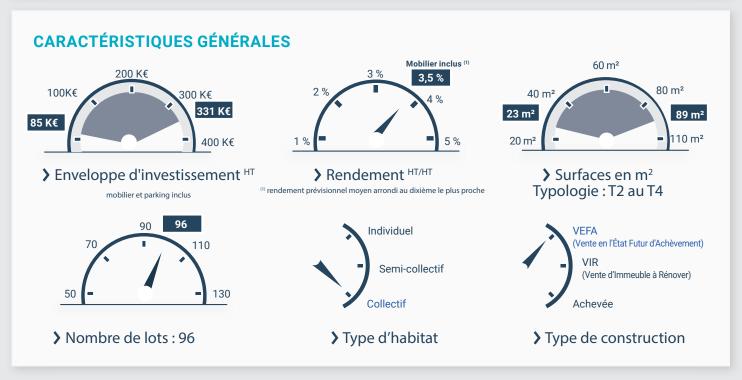
Un référencement



La plate-forme dédiée à l'investissement immobilier

DESCRIPTIF PRODUIT





GARANTIE PROTECTION REVENTE

Dans le cadre du contrat IMMOGUARD (anciennement dénommé "Engagement Liquidité") et pour les opérations immobilières éligibles, si durant les 9 années qui suivent votre acquisition, un cas de force majeure (1) vous oblige à revendre prématurément votre bien, LB2S s'engage à gérer cette revente de manière prioritaire, et à des conditions préférentielles.

Dans la mesure où le marché immobilier du moment obligerait à céder le bien à une valeur inférieure à son prix d'achat, et pour en assurer rapidement la revente, l'assureur vous indemniserait de la moins-value ⁽³⁾ réalisée jusqu'à 20 % du prix d'achat et pour un montant maximum de 35 000 € ⁽²⁾.



(1) Eventuelle moins-value indemnisée dans la limite de 20 % du prix d'achat et de 35 000 €. Cas de force majeure : licenciement économique, liquidation judiciaire, décès consécutif à un accident, invalidité permanente totale consécutive à un accident, divorce de l'assuré(e), dissolution du Pacs (à noter que pour le divorce et la dissolution du PACS, la garantie porte sur 5 ans). Pour l'ensemble des garanties, délais de carence, modalités de fonctionnement et exclusions, se référer expressément à la notice d'information valant conditions générales et au document d'informations sur le produit d'assurance.

(2) Cette note présente les principales caractéristiques d'Immoguard. Pour l'ensemble des garanties et des modalités de fonctionnement, se référer expressément à la notice d'information valant conditions générales et au document d'informations sur le produit d'assurance.

(3) Moins-value: différence entre le prix d'achat HT majoré des frais de notaire et le prix de revente net vendeur, en ce compris la récupération de TVA sur honoraires decommercialisation. Se référer à la notice d'information valant conditions générales et au document d'information sur le produit d'assurance.

(4) Pour l'ensemble des garanties et des modalités de fonctionnement, se référer à la Notice d'information.

FISCALITÉ BAIL

9 ans*	Durée du bail :
Meublé	Type de Bail :
NON OUI	Renouvellement par tacite reconduction:

Eligibilité du support : LMNP CLASSIQUE Amortissement possible: OUI

*FIN LE 31 OCTOBRE DE L'ANNÉE QUI SUIT

LOYER

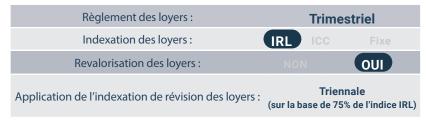


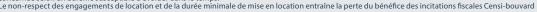


TABLEAU DES CHARGES (3) (4)

Catégorie	Désignation	Investisseur	Gestionnaire
Entretien	Entretien des locaux loués et entretien du mobilier en bon état de fonctionnement		•
Assurance	Assurance incendie, explosion, dégâts des eaux, risques locatifs		
	Assurance de la copropriété		
Travaux	Gros travaux et travaux de mise en conformité dès lors qu'ils relèvent des grosses réparations de l'article 606		•
Divers	Charges de copropriété non récupérables (frais de syndic) et assurance multirisque		
	Taxe sur les ordures ménagères		
	Impôts fonciers		

⁽³⁾ Selon les modalités décrites dans le bail commercial. En cas de défaillance du gestionnaire et d'aléas du marché, il existe un risque d'impayés et, le cas échéant, d'ouverture de procédure collective. ((**Cetableaun'inventoriepas demanière exhaustive l'ensemble des charges susceptibles des 'appliquer lors del 'acquisition. L'indication de la taxefoncière estune estimation faite par le centre des impôts de la ville concernée selon un barème susceptible d'évoluer dans le temps.

Le non-respect des engagements de location et de la durée minimale de mise en location entraîne la perte du bénéfice des incitations fiscales Censi-bouvard









by Consultim



LES PRINCIPALES RAISONS D'INVESTIR DANS CETTE RÉSIDENCE

- Un emplacement rare et unique sur le port et face à la mer
- Une résidence quatre étoiles avec des services de standing : piscine, sauna / hammam, jardin paysager...
- Bail triple net
- Une enveloppe d'investissement accessible
- · Goélia, un gestionnaire de confiance

Pour vous assurer que cette offre réponde à vos besoins, à vos projets, à votre situation personnelle, financière et patrimoniale, une étude personnalisée réalisée par un Professionnel du Patrimoine qui vous assistera pour comprendre la portée et les risques de l'opération est nécessaire. La législation en vigueur, le marché de l'immobilier d'investissement et votre situation personnelle et financière étant susceptibles d'évolution, les informations présentes sur ce document ne sont données qu'à titre purement indicatif.

Toute représentation ou reproduction intégrale ou partielle est interdite.

cerenicimo.fr

Tél: 02 28 21 05 10

Exploitant



Notaire

ESTUAIRE ILE DE NANTES

1 MAIL DU FRONT POPULAIRE

44203 NANTES

CERENICIMO, SAS au capital de 315 800 euros - 3 allée Alphonse Fillion 44120 VERTOU - 401 206 305 RCS NANTES - Carte professionnelle de transactions sur immeubles et fonds de commerce n°CPI 4401 2016 000 004 106 délivrée par la CCI de Nantes-Saint Nazaire - Immatriculée à l'ORIAS (www.orias.fr) sous le n°17001838 au titre de l'activité de Mandataire d'intermédiaire d'assurance - Garantie financière QBE INSURANCE EUROPE LIMITED, 110 Esplanade du Général de Gaulle, Coeur Défense, Tour A, 92931 Paris La Défense CEDEX – CERENICIMO est une filiale de CONSULTIM GROUPE.