## Sommaire

Sommaire des rencontres au SudXI
Sommaire des rencontres au NordXIII
Remerciements3
Avant-propos5
Introduction9
De multiples initiatives, un seul commerce équitable!11
Une notion complexe, pourtant déjà bien ancrée dans
nos consciences
La nécessité de clarification, au moment
du décollage à grande échelle12
Jusqu'où ira le commerce équitable ?
Comment développer un modèle vertueux ?
Le commerce équitable pour résoudre la crise mondiale 15
Partie 1.
Les enjeux
Chapitre 1 : Les petits producteurs des pays du Sud condamnés
à la pauvreté
La cible du commerce équitable21
Pourquoi les petits producteurs?21
Pourquoi les pays pauvres?25
Les conditions d'une telle pauvreté34
Étude du contexte local des petits producteurs35
Un marché et un contexte politique difficiles au niveau
national39
Un cadre international qui aggrave la situation47
De fortes pressions sur le marché international du travail 51

Chapitre 2 : Le commerce equitable : un element de reponse crédible
Les fondements théoriques du commerce équitable71
Ses champs d'action et ses atouts71
Les travers des formes d'aide classique au développement 72
En quoi le commerce équitable permet d'éviter certains
de ces travers
L'émergence du commerce équitable soutenue par trois
courants successifs78
Le mouvement humaniste et religieux79
Le mouvement tiers-mondiste79
Le mouvement du développement durable80
L'appui des petits producteurs concernés84
L'initiative d'un acteur local84
L'initiative d'une association de solidarité internationale 90
Chapitre 3 : Les critères et les chartes du commerce équitable95
La nécessaire distinction entre commerce éthique et
commerce équitable95
L'esprit des chartes et ce qu'elles garantissent98
Des critères d'exigence incontournables
Critère d'exigence n°199
Critère d'exigence n°2107
Critère d'exigence n°3110
Critère d'exigence n°4114
Critère d'exigence n°5117
Les critères de progrès, outils d'amélioration continue121
Critère de progrès n°1121
Critère de progrès n°2126
Critère de progrès n°3134
Critère de progrès n°4136
Critère de progrès n°5141
Chapitre 4 : Le réseau se structure, les critères se
standardisent149
Les réseaux fondateurs et spécialisés
Producteurs et importateurs spécialisés : L'IFAT
Importatours et distributours spécialisés : FETA et NEWS 153

FLO et le label Max Havelaar15	56
L'exemple de la filière du café	
Les campagnes d'opinion au Nord : un deuxième axe	
d'action	52
La pétition de commerce éthique « Exploiter n'est pas	
jouer!»	52
La campagne « 500 villes s'engagent pour un commerce	
équitable »	
La campagne internationale « Make Trade Fair » 16	5 <i>7</i>
Partie 2.	
Comment gagner	
Chapitre 5 : D'excellentes perspectives de développement	
au Nord17	77
Une forte demande des consommateurs	78
Les études de marché sur le commerce équitable et ce	
qu'elles révèlent	79
L'éthique et le développement durable, des tendances	
de fond	
La clientèle du commerce équitable18	37
Les créatifs culturels ou alterconsommateurs,	
et les altermondialistes	39
Les attitudes qui caractérisent la clientèle du commerce	00
équitable19	13
Forte croissance et potentiel important du commerce équitable dans le monde	oc
•	
Étude prospective Alter Eco	
La Grande-Bretagne, un grand marché très dynamique20	
La Suisse, un cas à part	
	JS
Une progression difficile en Allemagne sur un marché tiré par les prix	06
Le Benelux : des marchés pionniers	
L'Europe du Nord a aussi un potentiel encore non exploité	
L'Italie: très dynamique et innovante	
État des lieux : États-Unis, Canada, Australie et Japon 20	
===== ==== ==== ===== ====== =========	

Les Etats-Unis : le premier marché avec toujours un large potentiel de croissance
Le Canada et l'Australie : un démarrage très prometteur211
Le Japon: un potentiel très peu développé à ce jour211
Les modèles Sud-Sud
Le Brésil, terre d'avenir pour le commerce équitable
Chapitre 6 : Développer les circuits de distribution spécialisés215
Les réseaux de boutiques associatives spécialisées215
Notre première expérience du commerce équitable215
Comment ça marche?218
Le développement d'une chaîne de magasins privés220
Le deuxième magasin Alter Eco
Comment ça marche?225
Les catalogues de vente par correspondance (VPC)232
Comment ça marche?233
Internet
Chapitre 7 : Développer les circuits de distribution non spécialisés
Les réseaux de magasins bio239
Importateurs spécialisés distribuant dans des circuits non spécialisés243
La consommation hors domicile
La grande distribution : premier vendeur de commerce équitable
Le non-alimentaire
Comment ça marche ?
Des besoins de trésorerie importants255
Marque nationale et marque propre
Maximiser le rapport entre sa marge et sa valeur ajoutée261
La gestion de chaînes d'importations complexes et variées262
La promotion institutionnelle
L'activité promotionnelle
Garder le surcoût à un niveau marginal pour le distributeur
et le consommateur
Prouver que le système est aussi synonyme de qualité 266

S'inscrire dans la démarche de développement durable des distributeurs
Diversifier l'offre, les circuits de distribution et les pays de distribution26
Chapitre 8 : La maîtrise des critères et des enjeux au Sud27
Mise au point : vrais et faux problèmes du commerce
équitable27
Les vrais problèmes
Les faux problèmes
Les outils de maîtrise des enjeux
FTA 200 : une méthodologie objective standardisée 28.
Le FTVR (Système Fair Trade Value Reporting)32.
Le FTBS (Fair Trade Balance Sheet)
L'AEDI (Alter Eco Development Index)34
Chapitre 9 : Le rôle du secteur spécialisé et des acteurs non spécialisés35
Le rôle du secteur spécialisé
Protéger le commerce équitable35.
Développer de nouvelles filières
Promouvoir l'idée de commerce équitable
Le rôle des acteurs non spécialisés, industriels et
distributeurs35
Développer la notoriété et les volumes de vente
Encourager l'amélioration continue du rapport qualité-prix
des produits
Valoriser la qualité des produits
Le lissage du surcoût par les volumes
Encourager les progrès et les convergences de tous les acteurs vers le commerce équitable36.
Chapitre 10 : Le rôle de la société civile : institutions nationales et internationales, et consommateurs
Standardiser et normaliser les critères
Légiférer
Informer et sensibiliser
Aider au développement de l'entrepreneuriat solidaire37
Former et éduquer

Plus de démocratie dans la mondialisation373
La politique du « laisser-faire » n'est qu'un prétexte378
Consommateurs et producteurs de tous les pays,
unissons-nous!
Le rôle des consommateurs et citoyens381
Conclusion
5 mesures pour le commerce équitable
Annexes
Annexe 1 : outils
Grille de notation FTA 200395
I. Partie économique 396
II. Partie sociale
III. Partie environnementale420
Grille de notation FTA 200
Annexe 2 : chartes et définitions
Définition et standards FINE
Fair Trade Definition and Principles429
As agreed by FINE1 in December 2001429
Charte de la Plate-forme française pour le commerce
équitable (PFCE)432
Engagement impératif
Critères de progrès définis433
Charte de l'IFAT434
The 10 Standards of Fair Trade
Charte Alter Eco
Bibliographie441
Glossaire
Index 447

## Sommaire des rencontres au Sud

Cameroun, Traditionnal Handicraft Cooperative, août 1999 9
Vietnam, Craftlink, janvier 200110
Costa Rica, Isabella Eschuar, productrice de bananes biologiques, Coopérative APPTA, août 200623
Turquie, Vakkas Kara, producteur de raisins secs, coopérative de Suvarli, 200624
Sri Lanka, Monsieur Punchibanda, producteur de thé de la coopérative SOFA, février 2002
Burkina Faso, Bibata Wedreogo, productrice de beurre de karité de la coopérative UGPPK, octobre 2006
Thaïlande, Khun Sankit, producteur de riz, janvier 2002
Maroc, coopérative de Ouaoumana, mars 2006
Haïti, Port-au-Prince, avril 200142
Bolivie, Irupana, mars 200247
Brésil, Coagrosol, septembre 200650
Madagascar, zone franche de Tananarive, janvier 200151
Sri Lanka, filière SOFA Biofoods84
Vietnam, Care, janvier 200190
Mozambique, IKURU Cooperative, mars 2006100
Éthiopie, YCFCU Cooperative, septembre 2004
Brésil, Fruto do Sol et Coagrosol, janvier 2006
Bolivie, ANAPQUI, août 2005106
Kenya, Wamunyu Cooperative, juin 2000108
Rwanda, Kopakama Cooperative, septembre 2006110
Madagascar, février 2001
Burkina Faso, UGPPK, octobre 2006112
Brésil, Coopercuc, juillet 2004119
Philippines, Alter Trade, janvier 2004122
Inde, NAPC, avril 2006125
Kenya, KISCOOP, juin 2000

Bresil, APA, Association des producteurs alternatifs,	400
juillet 2003	
Mexique, Uciri, octobre 2002	
Tanzanie, Arusha, juin 2001	
Thaïlande, OACS, février 2005	139
Liban, Artisans du Liban, mai 2000	142
Inde, Creative Handicraft, septembre 1999	144
Kenya, Crafts Village Kenya, août 2000	145
Conclusion de l'étude Alter Eco sur les coûts de production en Thaïlande	
Ghana, Kuapa Kokoo, août 2002	295
Brésil, Coagrosol, octobre 2006	299
Palestine, The Olive Branch Fund, novembre 2006	302
Vietnam, projet OXFAM, janvier 2001	304
Costa Rica, APPTA, août 2006	305
Brésil, Coopercuc, mars 2005	307
Burkina Faso, UGPPK, mai 2006	311
Palestine, Birzeit Women Society, novembre 2006	313
Afrique du Sud, Heiveld Cooperative, février 2006	315
Burkina Faso, UGPPK, mai 2006	318
Tunisie, Groupement de développement de l'agriculture biodynamique (GDABD), janvier 2006	320
Brésil, APA et RECA, novembre 2002	
Palestine, The Olive Branch Fund, janvier 2003	
Mexique Uciri sentembre 2002	

## Sommaire des rencontres au Nord

Le marché du café28
L'OMC53
Le FMI et la Banque mondiale64
Artisans du Monde76
Dans le sud de la France, décembre 2006124
L'IFAT151
EFTA et NEWS
Solidar'Monde154
FLO et le label Max Havelaar156
Max Havelaar en France160
La pétition « Exploiter n'est pas jouer ! »162
La campagne « 500 villes s'engagent pour le commerce équitable »
Le référendum de Berkeley166
La campagne internationale « Make Trade Fair »167
Nestlé
Eric Fouquier, PDG de Théma, sur les alterconsommateurs189
Le réseau de magasins Biocoop241
Le café équitable246
Nicolas Gottry, administrateur d'Artisans du Monde352
Bernardo Sanchez Incera, directeur général exécutif356
Jacques Bouriez, directeur général du Groupe Cora-Match358
Michel-Edouard Leclerc, coprésident des centres de distribution E.Leclerc360
La vision du PNUD sur le rapport entre consommation et développement
Le Plaidoyer pour une économie humaniste de Nathanaël Pingault