

La MONDIALISATION

Émergences et Fragmentations

Pierre-Noël Giraud



LA MONDIALISATION

Maquette couverture et intérieur : Isabelle Mouton.

Retrouvez nos ouvrages sur

www.scienceshumaines.com

Diffusion: Seuil Distribution: Volumen

En application de la loi du 11 mars 1957, il est interdit de reproduire intégralement ou partiellement, par photocopie ou tout autre moyen, le présent ouvrage sans autorisation de l'éditeur ou du Centre français du droit de copie.

© Sciences Humaines Éditions, 2008

38, rue Rantheaume BP 256, 89004 Auxerre Cedex

Tel.: 0386720700/Fax: 0386525326

ISBN = 9782361061982

LA MONDIALISATION

ÉMERGENCES ET FRAGMENTATIONS

Pierre-Noël Giraud

Une collection dirigée par Véronique Bedin



Introduction

Aujourd'hui, le débat sur la mondialisation s'élargit : Aon envisage désormais sérieusement de changer de capitalisme, tant on est mécontent des performances du dernier. Les interventions fracassantes d'un Joseph Stiglitz, dont on n'omet jamais de dire qu'il est lauréat du prix Nobel d'économie et qu'il fut chef des conseillers économiques de Bill Clinton pour bien souligner qu'il n'a rien d'un « gauchiste », ou encore les préoccupations croissantes à l'égard du laminage des classes moyennes dans les pays riches qui émanent même d'un Paul Krugman, autrefois le porte bannière du vaste club des convaincus que « la mondialisation n'est pas coupable », sont autant de signes que le débat entre économistes « académiques » s'anime¹.

Avec la conjonction de la crise financière de 2008, d'alarmes croissantes concernant le changement climatique, de la misère persistante dans de nombreux pays, des pressions migratoires jugées « insupportables » et enfin du « terrorisme » que cette misère est censée engendrer, le débat sur la mondialisation se déploie désormais sur fond de questions plus radicales à propos de l'avenir même des capitalismes. C'est-à-dire de leur capacité à affronter ce que l'opinion éclairée perçoit comme les deux défis fondamentaux de l'humanité pour le siècle en cours : l'éradication de la grande pauvreté et la sauvegarde de la planète.

Il semble que le libéralisme économique et politique, dont les gouvernements et une bonne part des intellectuels américains et britanniques se sont faits les hérauts, ne parvienne plus à convaincre qu'il est le mieux placé pour résoudre ces problèmes. Les réformistes sont de retour. Être

¹⁻ Dani Rodrik, Professeur à Harvard: « Today, the question is no longer: "Are you for or against globalisation?" The question is: « What should the rules of globalisation be? » The cheerleaders' true sparring partners today are not rock-throwing youths but their fellow intellectuals. » *The Death of Globalisation Consensus*, http://rodrik.typepad.com/dani_rodriks_weblog/2008/07/the-death-of-the-globalization-consensus.html

interventionniste n'est plus démodé. C'est désormais « une meilleure gouvernance » et non « moins d'État et plus de compétition sur tous les marchés » qu'on préconise dans les milieux savants. Pour beaucoup, une inflexion profonde de la mondialisation et des transformations significatives du capitalisme actuel sont indispensables, car il a « perdu la tête »². Les libéraux qui continuent d'affirmer que les troubles de la finance viennent de trop d'interventions étatiques, en particulier d'une désastreuse politique monétaire, ou ceux qui reconnaissent le changement climatique mais affirment que l'homme n'y est pour rien et que les « sectes écologiques » nous détournent des vrais problèmes de l'humanité, sont plutôt sur la défensive.

Un cycle toucherait ainsi à sa fin. Une fin annoncée et provoquée par trois ruptures idéologiques successives et groupées en ce début de siècle. La dernière en date est celle dont nous venons de parler : un possible tournant réformiste en économie. La rupture précédente fut la fin de l'hégémonie idéologique américaine, dont l'Amérique elle-même a fini par prendre acte en élisant Obama. Après les mensonges préparant la guerre en Irak et depuis l'échec manifeste d'une intervention qui a plongé ce pays dans le chaos, plus personne ou presque ne croit que l'Amérique ait mission de propager dans le monde les deux moyens fondamentaux d'un dépassement de l'histoire : le capitalisme libéral et la démocratie représentative. Auparavant, au début de ce siècle, la troisième rupture fut la fin de ce qui aujourd'hui apparaît avoir été un véritable « maccarthysme anti totalitaire ». Au milieu des années 1970, après la fin des années militantes, il était devenu pratiquement impossible de se révolter contre quoi que ce soit, si ce n'est une atteinte à l'environnement naturel, sans passer immédiatement pour un bourreau totalitaire en puissance. La réputation désormais mondiale de philosophes tels que Zizek ou Badiou, qui invectivent le capitalisme et proclament haut

²⁻Voir par exemple : Joseph Stiglitz, *Quand le capitalisme perd la tête*, Le livre de poche ; Patrick Artus et Marie-Paule Virard, *Le capitalisme est en train de s'autodétruire*, La Découverte, 2005, et *Globalisation, le pire est à venir*, La Découverte, 2008.



et fort qu'il faut tenir bon sur le mot et réinventer le contenu du communisme, est un témoignage que l'interdiction est levée : on a désormais de nouveau le droit de se révolter, même contre le capitalisme!

En est-il bien ainsi ? En économie, une fin de l'hégémonie intellectuelle libérale suivie d'une transformation significative du capitalisme est-elle vraisemblable ? Ou plus précisément, quelles en seraient les conditions ? Telle est la question à laquelle ce livre propose une réponse. Cela passe bien évidemment par un bilan de la mondialisation. Bilan destiné à cerner ses dynamiques profondes, de manière à bien mesurer l'ampleur du tournant à prendre et du type de politiques à mettre en œuvre, si l'on veut vraiment changer de capitalisme. Un tel bilan se doit d'adopter des concepts et des méthodes d'analyse économique qui donnent pleinement droit à deux caractéristiques fondamentales de la mondialisation :

• La diversité des capitalismes

Tout capitalisme présente des configurations singulières du couple (État - marchés). À chaque époque coexistent toujours plusieurs types de capitalisme. La mondialisation n'est certainement pas l'adoption généralisée du capitalisme « anglosaxon ». On soutiendra même qu'elle accroît la diversité des capitalismes.

• La nature dynamique des phénomènes économiques profonds

L'essentiel de la théorie économique actuelle est consacré aux modèles d'équilibre. Mais dans le monde réel, les équilibres ne sont jamais atteints et les dynamiques résultent en général de tendances contradictoires, dont le résultat dépend beaucoup des conditions initiales et des conditions sociales dans lesquelles elles se déroulent. On verra par exemple que la mondialisation engendre à la fois des destructions et des créations d'emplois, dont la résultante peut varier selon les territoires et les périodes. On verra qu'elle réduit certaines inégalités et en aggrave d'autres.

Nous proposons donc, pour compléter l'analyse économique traditionnelle, un petit nombre de concepts aptes à analyser les dynamiques des singularités de la mondialisation. Les concepts sont : les territoires, les acteurs capitalistes nomades et sédentaires, les individus compétitifs et protégés, et en finance : les modèles de représentation du prix des actifs, le « mistigri ». Sur cette base, nous proposons un modèle original d'analyse des effets de la mondialisation sur les inégalités internes aux pays³.

La mondialisation actuelle a certes des précédents, mais elle est singulière. Elle est la combinaison de trois « globalisations » : globalisation des firmes, de la finance et globalisation numérique. Nous la caractérisons comme une généralisation des compétitions : mise en compétition généralisée de l'ensemble des territoires et des sédentaires qui les habitent par les firmes globales, des acteurs nomades par excellence ; mise en compétition généralisée des firmes globales par les investisseurs institutionnels de la finance globale de marché. Ce processus aggrave fortement certaines inégalités et en réduit spectaculairement d'autres.

En effet, jusqu'aux années 1980, le monde était encore divisé, grossièrement, entre 1 milliard de riches essentiellement concentrés dans les pays riches et 5 milliards de pauvres habitant le tiers-monde. Aujourd'hui, en simplifiant : il y a toujours 1 milliard de riches, mais il s'en trouve de plus en plus dans l'ex tiers-monde, 4 milliards d'individus sont (et c'est la grande bonne nouvelle) engagés de façon probablement irréversible dans un processus de rattrapage des riches, mais 1 milliard d'individus, le « milliard d'en bas » selon la frappante expression de Paul Collier (*The Bottom Billion*), s'enfoncent dans la pauvreté, les guerres et l'humiliation. Parmi eux, il s'en trouve de plus en plus dans les pays riches. La mondialisation favorise les émergences rapides et provoque

³⁻ Ces concepts ont été initialement exposés dans *L'Inégalité du monde* (Gallimard, 1996) et *Le Commerce des promesses* (Seuil, 2001, édition revue et augmentée en 2009).

des fragmentations. Elle n'unifie pas le monde, elle le morcelle.

La cartographie des débats sur la mondialisation montrera qu'ils s'organisent autour de trois grands thèmes :

- La mondialisation et les inégalités économiques Les réduire est son plus grand succès pour les uns. Elle les aggrave pour les autres.
- L'instabilité de la finance globale de marché Pour les uns, l'instabilité est surtout provoquée par ce qui reste d'interventions étatiques et une politique monétaire trop laxiste. Par ailleurs, ils estiment que l'instabilité est le prix, léger, à payer pour une économie nettement plus dynamique. Pour d'autres, elle est inévitable, elle enrichit les riches et appauvrit ceux qui sont déjà pauvres.
- La mondialisation et le développement soutenable Avec des arguments diamétralement opposés presque point par point, certains estiment que la mondialisation, qui n'est pas gouvernée centralement, rend les États incapables d'empêcher les firmes et les consommateurs irresponsables de détruire l'environnement. D'autres se disent convaincus qu'elle facilite au contraire les négociations nécessairement mondiales sur la protection du climat et de la biodiversité.

Ces trois thèmes se ramènent tous à des questions d'inégalités. En effet, dans le débat sur l'instabilité financière il s'agit de savoir si les inégalités initiales qu'elle engendre ne sont pas compensées par un surcroît de croissance qui finira par les réduire. Le développement soutenable engage quant à lui un choix en matière d'équité intergénérationnelle. Dans quel état devons nous laisser à la génération suivante la planète dont nous avons hérité ? La question devient donc : la mondialisation accroît-elle ou réduit-elle les inégalités entre générations ?

Seule une analyse précise de l'ensemble de ces questions permettra d'argumenter une réponse à l'interrogation initiale : sommes-nous bien à la fin d'un cycle libéral et sur le point de changer de capitalismes ? Nous verrons que la réponse est : en l'état actuel des consciences, probablement non.



Chapitre I

UNE HISTOIRE DE LA MONDIALISATION

En toute rigueur, la mondialisation économique commence quand les premiers vaisseaux marchands européens font le tour de la Terre. Nous ne ferons cependant pas remonter le récit à l'origine, mais aux temps modernes, autrement dit à la grande rupture de la fin du xviii siècle, celle des Lumières, des révolutions américaines, françaises et haïtiennes, de la révolution industrielle en Angleterre et de l'invention de l'économie (on parle à l'époque d'« économie politique ») par Smith et Ricardo. Ces derniers, avec Marx, continuent en effet d'exercer une profonde influence sur notre vision du monde. Smith et la main invisible du marché, considérée comme le plus sûr moyen d'atteindre au bonheur universel, l'emportant aujourd'hui sur Marx et son analyse du capitalisme comme mode de production contradictoire et dépassable.

Il n'est pas sans intérêt toutefois de jeter d'abord un regard rapide sur la période qui précède immédiatement la grande rupture, le monde du xve au xviiie siècle. Il était, selon Fernand Braudel, constitué d'« économies mondes » – Europe, Russie, Inde, Insulinde, Chine, monde islamique – qui n'avaient encore entre elles que très peu d'échanges économiques et connaissaient un niveau de richesse moyenne par habitant très comparable. L'économie monde européenne était dominée par un réseau de villes où de puissants entrepreneurs se jouaient du pouvoir des princes et des rois, alors qu'ils y étaient soumis ailleurs, en particulier dans les grands empires asiatiques.

D'où une spécificité de l'Europe à l'époque qui, pour certains dont Braudel, explique l'avance qu'elle a pris ensuite sur le reste du monde : une divergence entre l'espace de l'économie et l'espace de la politique étatique. Divergence qui s'est avérée favorable à une immense accumulation de richesses monétaires dans des firmes initialement commerciales et rapidement financières et manufacturières.

À ne regarder que ce réseau de villes riches, un observateur de l'époque aurait pu dire : « le monde est plat ». Les niveaux de vie movens étaient les mêmes à Amsterdam, Gênes, Venise, Lyon ou Bruges. On y trouvait le même type d'acteurs économiques que nous qualifierons de « nomades », en intense interaction entre eux, surplombant une énorme masse de « sédentaires » englués dans ce que Braudel appelle la « civilisation matérielle », autrement dit l'économie de proximité. Bien évidemment, ce monde n'était pas plus plat qu'il ne l'est aujourd'hui¹, mais il est vrai qu'aujourd'hui comme alors, émerge un réseau de villes globales : New York, Londres, Bangalore, Shanghai, où règnent de puissants nomades surplombant une masse de sédentaires. Ainsi, par certains aspects, le monde actuel ressemble à l'Europe d'avant la révolution industrielle. En effet, l'interaction entre des réseaux d'acteurs globaux jouant des différences entre territoires et des pouvoirs politiques souverains sur des territoires limités, constitue la dynamique fondamentale de toute mondialisation. Aujourd'hui comme alors.

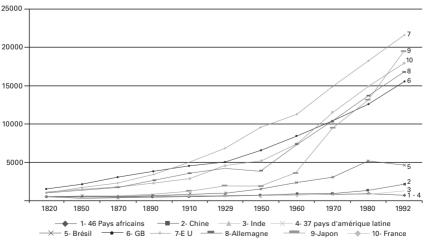
L'entrée dans les temps modernes : des inégalités sociales aux inégalités entre territoires

Le graphique suivant, tiré des travaux d'Angus Maddison, montre que l'histoire économique des deux derniers siècles est d'abord et avant tout celle d'une fragmentation. En 1820, le ratio du revenu par habitant du pays le plus riche – la Grande-Bretagne à l'époque – à celui de la zone la plus pau-

¹⁻ Malgré ce qu'en dit Thomas L. Friedman : « The World is flat », Farrar, Straus et Giroux, 2005.

vre – l'Afrique – n'est que de 3,5. Puis, dans un petit nombre de pays qui ont connu la première révolution industrielle : la Grande-Bretagne d'abord, la plupart des pays européens ensuite, les États-Unis et le Canada, le Japon, l'Australie et la Nouvelle-Zélande enfin, les revenus par habitant augmentent continûment. À l'autre extrême, l'Asie et l'Afrique semblent victimes du phénomène anticipé par Malthus : la croissance économique y est presque entièrement absorbée par la croissance de la population, si bien que le revenu par habitant augmente très peu. Bien que les dernières données de Maddison datent de 1992, on perçoit nettement le décollage de la Chine à partir de 1980, et plus faiblement celui de l'Inde en dernière période. L'Amérique latine se trouve dans une situation intermédiaire. Elle commence à croître plus vite que l'Asie et l'Afrique à la fin du XIX^e siècle mais elle décroche à partir de 1950 du groupe des pays riches, le Brésil connaissant un sursaut dans la décennie 1970. Le ratio du revenu moyen par habitant du pays le plus riche de l'échantillon à celui des 46 pays africains de l'échantillon, qui était de 3,5 en 1820, passe à 7,2 en 1910 et à 17 en 1992.

PIB par habitant depuis 1820 (en \$ de 1990)selon Maddison



Source: Angus Maddison, *The World Economy*, Historical Statistics. OECD Publishing, 2003.

En rapprochant les données de Maddison et des données sur les inégalités internes aux pays, Bourguignon et Morrisson donnent un graphique (voir ci-après) beaucoup plus riche d'enseignements, car il mesure l'évolution des inégalités sur la même période. Bourguignon et Morrisson distinguent classiquement trois types d'inégalités : les inégalités internationales, mesurées par les écarts entre pays des revenus moyens par habitant ; les inégalités internes, c'est-à-dire la distribution des revenus à l'intérieur de la population d'un pays ; enfin les inégalités globales, mesurant la répartition des revenus au sein de la population mondiale considérée comme un ensemble, et qui sont évidemment la résultante des deux précédentes.

Il est beaucoup plus pertinent de raisonner en termes d'inégalités et d'évolution de celles-ci dans le temps, plutôt qu'en termes de niveau de richesse absolue.

La première raison est technique : il est assez difficile de mesurer l'évolution d'un PIB par habitant sur de très longue période, alors que le panier de biens produits a drastiquement changé. Dire, ce qu'indiquent les chiffres de Maddison, que le Japonais moyen « vit 28 fois mieux en 1992 qu'en 1820 (en pleine ère Edo, une sorte de perfection du système féodal) » est bien sûr qualitativement évident. Mais la mesure quantitative pose problème. La meilleure mesure quantitative de l'amélioration dans le temps long des conditions de vie est probablement l'allongement de la durée de vie elle-même. En revanche, dire « en 1992, l'Américain moyen dispose de 17 fois plus de biens et services que l'Africain moyen » est beaucoup plus précis, puisque l'ensemble des biens en principe à la disposition des uns et des autres est le même. La comparaison des revenus monétaires (au problème du taux de change près) fait alors sens.

La seconde raison, plus importante encore, est psychologique. Les individus perçoivent beaucoup mieux les richesses relatives, c'est-à-dire les inégalités, que l'évolution dans le temps de la richesse absolue. Au-delà d'un certain niveau de

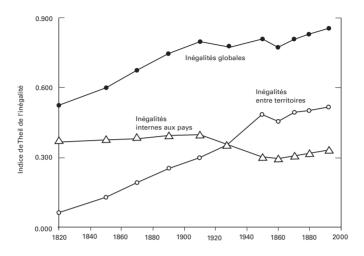
consommation qui satisfait les besoins fondamentaux en matière de nourriture, logement, santé et déplacements, on se perçoit riche ou pauvre essentiellement par rapport aux autres. À titre d'illustration du caractère relatif des notions de richesse et de pauvreté, Dalton Conley², citant un sondage, rapporte qu'à la question : « Quand vous constatez que d'autres personnes ont beaucoup d'argent, est-ce que vous vous sentez pauvres ? », c'est le groupe des gens gagnants plus de 200 000 \$ par an qui donne le plus fort pourcentage de réponses positives !

L'article de Bourguignon et Morrisson confirme évidemment la fracture illustrée par les chiffres de Maddison. Mais il apporte des précisions du plus grand intérêt.

- L'inégalité globale, c'est-à-dire entre citoyens du monde pris ensemble, augmente continûment depuis 1820, avec cependant une pause entre 1910 et 1960.
- L'inégalité globale est principalement commandée par l'inégalité entre territoires, qu'illustrent les chiffres de Morrisson.
- L'inégalité interne a augmenté légèrement au cours du XIX° siècle, puis de nouveau à partir de 1970. Elle s'est en revanche réduite au cours de ce que certains historiens ont appelé le « court XX° siècle », c'est-à-dire entre la Première Guerre mondiale et les années 1980. L'essentiel de la réduction a cependant eu lieu entre 1910 et 1950, c'est-à-dire pendant une période considérée par certains économistes comme particulièrement calamiteuse.

²⁻ Dans un article du New York Times du 2 septembre 2008 : « Rich Man's Burden ».

Les inégalités depuis 1820 selon Bourguignon et Morrisson



Source: F. Bourguignon, C. Morrisson, « The size distribution of income among world citizens: 1820-1998 », American Economic Review, septembre 2002.

La question essentielle que posent les deux graphiques précédents est donc la suivante. D'un monde de territoires presque égaux entre eux au XVIII^e siècle³, au sein desquels régnait une immémoriale inégalité sociale entre une grande majorité végétant au niveau de subsistance et quelques riches privilégiés – les princes et les bourgeois – comment se fait-il qu'on soit passé au monde actuel, où l'essentiel des inégalités vient des inégalités entre territoires ? Les deux récits qui suivent apportent quelques éléments de réponse.

³⁻ D'autres études montrent que les écarts de revenus moyens entre l'Inde, la Chine, l'Europe et les États-Unis étaient encore plus faibles autour de 1750 qu'en 1820.



Premier récit : Ascension, chute et victoire finale du libéralisme

Le premier récit, c'est celui des progrès chaotiques des idées libérales dans le domaine de l'économie et de la politique, en d'autres termes de l'« open society ». Il est bien résumé par Martin Wolf dans un chapitre intitulé : « Raise, fall, and raise of a liberal global economy » de son brillant livre contre les altermondialistes, Why globalization works4. Tout changement important de politique économique est toujours précédé d'une victoire dans le champ intellectuel de ceux qui la promeuvent. Le récit débute donc par la victoire intellectuelle de Ricardo, dont le moment décisif est la publication en 1817 de son œuvre majeure Principes de l'économie politique et de l'impôt qui démontre les avantages du libre-échange. Au milieu du siècle, le gouvernement de Grande-Bretagne abolit unilatéralement les lois qui protégeaient son agriculture, les « corn laws », et promeut avec un certain succès une politique de libre-échange des marchandises. Ainsi, la France du Second Empire signe un accord de libre-échange avec la Grande-Bretagne en 1860 (Accords Chevalier-Cobden), suivie peu après de l'Allemagne.

La libéralisation des échanges engendre une vague de mondialisation et de prospérité qui se prolonge jusqu'à la Première Guerre mondiale. La mondialisation favorise la diffusion de la révolution industrielle dans les pays qui adoptent le libre-échange, c'est-à-dire essentiellement l'Europe et ses colonies de peuplement. Ainsi que le Japon, mais uniquement après avoir été ouvert à coups de canons par l'escadre américaine du commandant Perry, preuve supplémentaire du rôle décisif de l'ouverture au monde dans la prospérité économique... Le retard du reste du monde s'explique essentiellement par le fait que les sociétés n'y étaient pas assez « ouvertes » au libre déploiement des nomades marchands, à commencer par les leurs. Le retard qu'elles ont commencé d'accumuler à

⁴⁻ Yale University Press, 2005.

partir du début du XIX^e siècle, et qui les rendra vulnérables à la seconde vague de colonisation qui se préparait, s'expliquerait par conséquent par des raisons culturelles et politiques.

Les dernières décennies du siècle jusqu'en 1914 (on admet ici que le xixe siècle se termine en 1914), « la Belle Époque », voient s'intensifier le commerce mondial, malgré des barrières douanières qui restent élevées. Mais encore plus les mouvements internationaux de capitaux, l'épargne des résidents de la vieille Europe finançant massivement les infrastructures et le développement des villes dans les pays alors émergents : principalement l'Amérique, du Nord et latine, mais aussi l'Europe de l'Est et la Russie (grâce aux fameux « emprunts russes »). Enfin c'est une époque d'importantes migrations, toujours de la vieille Europe vers les colonies de peuplement américaines et secondairement océaniennes. On considère aujourd'hui cette époque comme caractérisée par une puissante vague de mondialisation, un vague aussi - sinon plus puissante (pour ce qui est du mouvement des hommes) – que la vague actuelle.

Surgit alors, de manière assez inexplicable, le déchaînement des nationalismes qui conduit à l'effroyable catastrophe de la Première Guerre mondiale. L'Europe, qui s'était engagée dans un progrès économique et matériel apparemment sans fin et qui était le lieu d'une création scientifique et artistique sans égale depuis la Renaissance, semble vouloir se suicider. Keynes dans ses *Conséquences économiques de la paix*, un livre d'une grande lucidité sur les désastreuses conséquences du traité de Versailles, illustre parfaitement l'incompréhension qui frappe les libéraux éclairés de l'époque devant le surgissement irrationnel et destructeur de ce qu'il appelle le « serpent » du nationalisme et de l'impérialisme. Le caractère inexplicable d'événements surgis de la sphère politique et venant interrompre un essor économique sans précédent est incontestablement le point faible de ce récit.

La Première Guerre mondiale ouvre alors une période noire qui s'étend jusqu'à la fin de la Seconde. Déchaînement



de l'inflation pendant la guerre, interdisant ensuite le recours au système de l'étalon-dollar qui avait été si favorable aux exportations de capitaux et à la stabilité monétaire. Crise financière de 1929, à laquelle les États réagissent par un protectionnisme défensif, puis agressif, qui plonge tous les pays dans la récession. Effondrement du commerce mondial et des flux internationaux de capitaux. Repli sur soi des économies. Victoire des fascismes et des socialismes, considérés comme deux négations nationalistes équivalentes (en termes d'idéologie et d'atrocités) du libéralisme économique et politique.

Heureusement, les leçons de ce cauchemar sont tirées après la Seconde Guerre mondiale. La conférence de Bretton Woods met en place un nouvel ordre monétaire international pivotant autour du dollar, seule monnaie convertible en or, et caractérisé par un système de changes fixes mais ajustables entre le dollar et les autres monnaies. C'est alors que sont créés le FMI et la Banque mondiale, destinés à financer pour le premier les ajustements conjoncturels des économies dans le système de changes fixes, pour la seconde la reconstruction et le rattrapage de l'Europe, d'abord, puis du tiers-monde. La période voit la libéralisation progressive du commerce mondial dans le cadre de négociations multilatérales (Gatt), l'aide américaine à la reconstruction de l'Europe (plan Marshall) et du Japon ainsi que la Construction européenne : CECA puis traité de Rome instituant progressivement un marché commun.

La libéralisation des échanges de marchandises entraîne une croissance du commerce mondial deux fois plus rapide que celle du PIB, en particulier du commerce entre pays industrialisés. Ces flux commerciaux croissants exigent une augmentation des flux internationaux de capitaux, qui finissent par mettre fin au système de change en vigueur depuis Bretton Woods : déclaration d'inconvertibilité du dollar en 1971 et mise en place progressive d'un système de changes flottants. On s'inquiète un instant de l'absence de régulation du nouveau système monétaire et financier international.

Table des matières

Introduction	5	Chapitre IV	
		MONDIALISATION, RICHESSE	
Chapitre I		DES NATIONS ET INÉGALITÉS	61
UNE HISTOIRE DE LA MONDIALISATION	11	Libre-échange et richesse des nations chez Ricardo	61
L'entrée dans les temps modernes :		Libre-échange et inégalités	64
des inégalités sociales aux inégalités entre territoires	12	Le temps, ou la fuite sans fin vers les équilibres de marché	65
Premier récit : Ascension, chute et victoire finale du libéralisme	17	Les théories à l'épreuve des faits	66
Deuxième récit : Où l'on voit intervenir des nations et des classes	-/	Un cadre analytique de « L'Inégalité du monde »	67
	21	Un modèle d'évolution de la richesse d'un territoire et de l'inégalité entre compétitifs et protégés	72
Chapitre II			
ÉTAT ACTUEL DU PROCESSUS		Chapitre V	
DE MONDIALISATION	31	émergence de l'Asie	79
L'ouverture commerciale	31	Les précurseurs	79
La globalisation numérique	33	L'Inde et la Chine	81
La globalisation financière	34		
Globalisation des firmes et généralisation de la compétition	37	Chapitre VI	
Des États toujours actifs et puissants	39	Fragmentations internes	
Mondialisation et évolution récente des inégalités et de la pauvreté	41	AUX PAYS RICHES	93
La mondialisation en débat	44	Un débat à propos de l'augmentation des inégalités économiques	93
Chapitre III		Technologie ou mondialisation, qui est responsable ?	95
ÉTATS ET MARCHÉS	49	Il n'y aura pas de retour massif	
Les imperfections de marché	49	au protectionnisme, tout au plus des ajustements à la marge	98
Quel rôle pour l'État ?	53	Enjeux et options pour les politiques économiques dans les pays riches	100
Caractère séquentiel et local des lois économiques	55	Il y a plus urgent que d'examiner l'option protectionniste :	100
Caractère dynamique des lois économiques	56	stabiliser les grandes monnaies	101
De la difficulté des propositions normatives en économie	57	Que faire pour remédier (si l'on y tien à l'augmentation des inégalités dans les pays riches ?	102

Nécessité d'une « préférence subjective pour l'égalité »	106	Comment juger la globalisation financière ?	130
Ne pas aggraver les inégalités économiques par une fragmentation supplémentaire		Les crises de change dans les pays pauvres et émergents	133
	106	Les déséquilibres des balances des paiements et l'instabilité des changes entre les grandes monnaies	135
Chapitre VII		L'instabilité systémique	137
STAGNATION ET FRAGMENTATIONS		, ,	
EN AFRIQUE	109	Chapitre IX	
Brève histoire	109	Mondialisation	
Les chiffres	111	ET DÉVELOPPEMENT « DURABLE »	141
La malédiction des ressources minières	112	Comment définir le développement durable ?	141
Le rôle de la mondialisation	115	À la recherche d'une norme d'équité	
L'avenir de l'Afrique, c'est la Chine	117	intergénérationnelle	142
La « porte étroite du développement »	118	Un grand nombre de questions environnementales relèvent	- / /
Que faire pour aider l'Afrique subsaharienne ?		de l'économie sédentaire	144
	119	Les biens publics mondiaux	146
Chapitre VIII			
_ ^ .	123	Conclusion	
		LES POLITIQUES	
La finance est indispensable, ce n'est pas une superstructure parasitaire	123	DE LA MONDIALISATION	149
« Le commerce des promesses » :		Les politiques étatiques	149
formation du prix des actifs financiers Les excès nécessaires de la politique	125	La gouvernance mondiale Les conditions politiques	150
monétaire : le mistigri	127	de la réforme	153
La purge nécessaire du mistigri et ses		Le scénario de « l'homme inutile » \ldots	154
différentes formes ; les effets macroéconomiques de la finance	128	et les conditions de son dépassement	157

Achevé d'imprimer en avril 2009 par Hérissey Dépôt légal : quatrième trimestre 2008