

Business Developer



CDI

CDD

Stage

Alternance

Pour accélérer nos ventes en France et en Europe, nous recherchons un(e) Business Developer BtoB.

Présentation de la société

Elocky, Start-Up bordelaise, développe des solutions de gestion d'accès sans clé, et notamment son cylindre connecté Bluetooth eVy by Elocky : Facile à installer et à vivre à la Maison comme au Bureau, cette serrure connectée innovante permet de donner accès à distance en toute sécurité grâce à son smartphone.

Missions / Fonctions

Au sein d'une équipe de 5 personnes et en lien avec la Direction, vous mettez en œuvre :

- Prospection et relances, par téléphone et sur le terrain
- Démonstrations sur RDV et en Salons Professionnels
- Négociations, Closing et Suivi des Ventes.
- Mise en place progressive d'un réseau de distributeurs, prescripteurs, revendeurs.

Profil / Compétences métier

- Excellent relationnel, souriant au téléphone et en rendez-vous, passionné par l'IOT et le Digital
- Ténacité et Force de conviction
- Maîtrise des outils bureautiques, méthodique et rigoureux dans le reporting , vous êtes aussi à l'aise avec les réseaux sociaux et le social selling .
- Des connaissances en Marketing digital et vos capacités de rédaction seront très appréciées

Complément d'informations

- Anglais utile et apprécié
- Poste à pourvoir immédiatement
- Déplacements en France principalement
- Fixe + variable à discuter selon expérience, première expérience BtoB technologique et références souhaitées

Postuler

Merci d'adresser votre candidature à l'adresse: contact@elocky.com